

Predajca nákladných automobilov a autobusov TEMPUS GROUP a.s.

Informácie o pracovnom mieste

- práca na TPP alebo na živnosť

Náplň práce, právomoci a zodpovednosti

Hľadáme vhodného kandidáta na pozíciu predajca nákladných automobilov a autobusov:

- aktívne vyhľadávanie nových klientov
- vedenie obchodných rozhovorov
- vedenie celého procesu jednotlivých obchodných prípadov od začiatku do konca - prezentácia vozidiel, spracovanie obchodných ponúk, zadávanie objednávok, návrhy financovania, odovzdanie vozidla klientovi a pod.
- vyhľadávanie potenciálnych firemných zákazníkov, ich kontaktovanie a vedenie celého obchodného prípadu
- predaj príslušenstva a náhradných dielov
- administratíva spojená s predajom automobilov

Zamestnanecké výhody, benefity

- možnosť finančných odmien bez horného limitu - podľa dosiahnutých predajných výsledkov
- korporátne zázemie nadnárodných značiek Iveco, Iveco Bus, Tatra
- vzdelávanie, školenia, zvyšovanie osobnostných zručností a kompetencií
- zamestnanecké benefity skupiny Tempus Group (www.tempus.sk)

Požiadavky na zamestnanca

Ostatné znalosti

Fakturácia - základy

Hospodárska korešpondencia - základy

Microsoft Outlook - pokročilý

Microsoft Word - pokročilý

Microsoft Excel - pokročilý

Vodičský preukaz

B, C

Počet rokov praxe

1

Osobnostné predpoklady a zručnosti

- skúsenosti s vedením obchodných rozhovorov sú podmienkou
- skúsenosti v oblasti automobilového priemyslu sú výhodou, nie však podmienkou

- vynikajúce komunikačné a obchodné zručnosti, výrazná proklientská orientácia

Základná zložka mzdy (brutto) a ďalšie odmeny

- základná zložka mzdy (brutto) 624 € + odmeny na základe dosiahnutého hospodárskeho výsledku za daný mesiac
- priemerná mzda 1 300 - 2 000 € podľa predajných výsledkov