

Predajca nových automobilov značky Jaguar a Land Rover TEMPUS GROUP a.s.

Informácie o pracovnom mieste

- práca na TPP alebo na živnosť

Náplň práce, právomoci a zodpovednosti

- vedenie obchodného rozhovoru, zisťovanie potrieb zákazníkov, vykonávanie prezentácie nových automobilov a predvádzacích jazd,
- vypracovanie ponúk a návrhy riešenia potrieb zákazníkov v oblasti predaja nových automobilov, náhradných dielov a príslušenstva,
- realizácia predaja automobilov, vykonávanie administratívnych činností a vedenie obchodnej agendy spojenej s predajom automobilu,
- zisťovanie spokojnosti zákazníkov po predaji automobilu, práca s informačným systémom pre riadenie vzťahu so zákazníkmi,
- zodpovednosť za splnenie plánu predaja automobilov,

Požiadavky na zamestnanca

Jazykové znalosti

Anglický jazyk - stredne pokročilý (B2) podmienka

Ostatné znalosti

Fakturácia - základy

Hospodárska korešpondencia - základy

Microsoft Outlook - pokročilý

Microsoft Word - pokročilý

Microsoft Excel - pokročilý

Vodičský preukaz

B

Počet rokov praxe

2

Osobnostné predpoklady a zručnosti

- podmienkou je prax v predaji automobilov a výhodou je prax v predaji prémiových značiek
- silný záujem pracovať v oblasti predaja automobilov a o prácu so zákazníkom,
- cieľavedomosť, vysoké pracovné nasadenie,
- výborné komunikačné zručnosti,
- schopnosť zisťovať potreby zákazníka a navrhovať optimálne riešenie pre ich uspokojenie,
- skúsenosti a znalosť trhu s automobilmi.

Základná zložka mzdy (brutto) a ďalšie odmeny

- priemerná mzda 1500 € - 2500 € (neobmedzená výška príjmu)
- možnosť progresívneho odmeňovania formou obchodného partnerstva